



Tips till dig

När du ska sälja via Blinto

Här får du som ny säljare på Blinto lite tips på hur du kan förbereda dig inför auktionsmäklarens besök.

Självklart ser din mäklare till att ditt objekt blir väl dokumenterat för ett så högt intresse som möjligt under budgivningen. Inför mäklarens besök, titta gärna igenom nedanstående punkter som handlar om sådant du själv kan göra för att dokumentationen ska bli så bra som möjligt.



Städa och tvätta

Städa och tvätta av objektet och plocka även bort sådant som inte ska ingå i försäljningen.



Placera objektet rätt

Om möjligt, ställ objektet så att mäklaren kommer åt att fota och filma ur olika vinklar, gärna i neutral utemiljö.



Ta fram dokumentation

Plocka fram servicehandbok och eventuella kvitton på reparationer. Ju mer information desto bättre och berätta gärna för mäklaren var och hur objektet använts.



Testa funktionen

I de fall objektet ska provköras eller demonstreras, se gärna till att ha det laddat eller nära en strömkälla.



Boka besiktning

Ett intyg på att objektet nyligen genomgått en besiktning är alltid ett plus och leder i regel till fler bud.



Efterfråga lösenoffert

Finns restskuld på objektet löser vi på Blinto denna åt dig. Det vi ber dig om är att du kontaktar ditt leasingbolag och efterfrågar en lösenoffert.



Bestäm vad objektet är värt för dig

Vilka förväntningar har du på slutpriset? Mäklaren har både den kunskap och koll på marknaden som krävs för att ni tillsammans ska sätta ett rimligt reservationspris, men det är bra om du funderat litegrann kring detta innan ni ses.

Besök gärna <https://salj.blinto.se/salt-pa-blinto> för lite vägledning.